

Mitarbeiter technischer Vertrieb 80% - 100% (m-w-d)

Rohrer Tools AG entwickelt, produziert und wartet hochpräzise Stanz-, Siegel- und Formwerkzeugsysteme am Standort CH-Möhlin und ist mit einem Exportanteil von über 90% weltweit tätig. Über die deutsche Tochtergesellschaft sowie durch Partnerfirmen in den USA sowie Russland werden die geografisch wichtigsten Märkte bedient. Die vertriebliche Anbahnung sowie die technische und logistische Umsetzung dieser Projekte erfolgt durch ein eingespieltes und schlagkräftiges Team.

Wir suchen Sie als aktiven Mitarbeiter eines kleinen Teams aus technischen Projektleitern, denen Sie - nach einer gründlichen Einarbeitungszeit - mit Verlässlichkeit und Flexibilität unterstützend zur Seite stehen.

Als idealer Kandidat verfügen Sie neben einer Affinität für technische Produkte und Dienstleistungen über eine ausgeprägte Kundenorientierung und eine überdurchschnittliche Leistungsbereitschaft. Sie arbeiten jederzeit präzise und verlässlich. Die Arbeitsbedingungen eines dynamischen KMU mit kurzen Entscheidungswegen und flachen Hierarchien sprechen Sie an.

Hauptaufgaben

- komplette Abwicklung von Kundenaufträgen, d.h.
- Angebotserstellung für Serviceleistungen und Ersatzteile und Follow-Up
- Anlegen, Pflege und Überwachung von Kundenaufträgen
- Erstellung sämtlicher, projektrelevanter Dokumente
- Rechnungserstellung und Versand
- Produkt- und Preispflege im ERP-System

Voraussetzungen

- kaufmännische und/oder technische Ausbildung
- stilsichere Deutsch- und solide Englisch-Kenntnisse, Französisch-Grundkenntnisse von Vorteil
- vertraut mit MS-Office, ERP-Kenntnisse von Vorteil oder zumindest Bereitschaft, sich diese anzueignen

Kontakt und weitere Informationen

- carsten.lautz@rohrer-tools.com - +41 / (0) 61 / 8 55 21 23